



HWE Business Consulting

Selbständiger Personalberater- Executive Search - DACH (m/w/d)

Standort: DACH-Raum

Wer wir sind:

Die HWE Business Consulting ist ein stark wachsendes Executive Search Unternehmen mit Kunden im gesamten DACH-Raum, die interessierten Persönlichkeiten die Chance bietet mit ihr zu wachsen. Der internationale Erfolg der HWE basiert auf ihrer Expertise in verschiedensten Managementlevels und Branchen sowie ihrem Netzwerk, das es ermöglicht zusammen mit den bestmöglichen Skills in der Suche und Ansprache von Kandidaten innerhalb kürzester Zeit Positionen besetzen zu können.

Wir wenden uns an Senior Entrepreneure aus den unterschiedlichsten Branchen mit nachweisbaren Erfolgen, die ihre langjährigen Erfahrungen in eine selbständige Tätigkeit einbringen wollen. Mit entsprechend hohem Engagement und mit der erforderlichen Affinität zum Recruiting ist ein überdurchschnittliches Einkommen möglich, das noch dazu, wie sich jetzt gezeigt hat, krisensicher ist.

Die nötigen Schulungen werden kostenlos angeboten. Zudem können die Managing Partner auf begleitende Unterstützung zählen, da bei der HWE der gemeinsame Erfolg im Mittelpunkt steht.

Die Tätigkeit kann im Homeoffice durchgeführt werden, ist aber auch größtenteils orts- und zeitunabhängig. Eine Nähe zu den wirtschaftlichen Ballungsorten in Österreich, Deutschland, Schweiz oder auch in anderen europäischen Ländern erleichtert die Arbeit.

Wie wir arbeiten:

- Sie nutzen Ihr bereits vorhandenes Business Netzwerk und bauen es laufend weiter aus.
- Sie akquirieren Executive und/oder Expert Search Projekte. Sie wissen, was Kaltakquise bedeutet und/oder haben keine Scheu davor. Vor Beginn werden Sie dafür bestens gewappnet.
- Zusammen mit dem Auftraggeber klären Sie die zu besetzende Position genau ab - Aufgaben, Anforderungen und Angebot sind dabei gleichermaßen wichtig zu verstehen.

- Sie überlegen sich passende Suchstrategien und begeben sich rasch auf die Suche nach potenziellen Kandidaten, wofür Sie ca. 2-3 Wochen einplanen müssen und von der HWE geschult werden, damit Sie die Suche effizient gestalten können.
- Sie interviewen den Kandidaten und machen das Job-Matching.
- Sie erstellen Bewerberberichte, die möglichst alle vom Auftraggeber verlangten Informationen, aber auch die Erwartungen und Wünsche des Kandidaten beinhalten.
- Nach Präsentation der Bewerber wird der Auftraggeber von Ihnen bei der Entscheidung beraten, wobei ein besonderes Augenmerk auf eventuelle Missverständnisse bei der Kommunikation der Erwartungen und/oder Wünsche gelegt werden sollte.
- Nicht nur die Auftraggeber, sondern auch die Kandidaten werden von Ihnen durch den gesamten Prozess begleitet und unterstützt.
- Durch Ihre offene und freundliche Art schaffen Sie es, Interessenten die Angst vor der unangenehmen Bewerbungssituation zu nehmen und sie trotzdem aus ihren Fehlern lernen zu lassen.

Was Sie mitbringen:

- Sie verfügen über eine abgeschlossene akademische Ausbildung o.ä.
- Alleine und selbständig arbeiten Sie am besten, aber auch Netzwerken macht Ihnen Spaß!
- Erfahrung in der Nutzung von Sozialen Netzwerken (z.B. Xing, LinkedIn, Karriere.at, aber auch Facebook, Instagram, Twitter...) und Office-Produkten (z.B. Microsoft-, Libre-, Open Office...) beruflich, privat oder entsprechend hohe Motivation und Eigeninitiative, diese kennenzulernen, ist notwendig.
- Erfahrung im HR, Personalberatung, Personalleasing etc. ist von Vorteil – entsprechende Reflektiertheit und Einfühlungsvermögen in die Wünsche und Ängste aller betroffener Seiten kann dies kompensieren.
- Sie haben den Wunsch mit bestmöglicher Unterstützung der HWE selbständig zu werden oder sind bereits selbständig und möchten sich vorwiegend im lukrativen Bereich des Executive Search engagieren.
- Mehrere Jahre Management- und/oder Vertriebs Erfahrung von Vorteil.
- Kommunikative, überzeugende und engagierte Persönlichkeit, die sich auch vor der Kaltakquise nicht scheut.

Was wir bieten können:

- Sie erhalten mit dem Know-how der HWE die Möglichkeit ohne Kosten eine selbstständige Unternehmenseinheit in einem bereits etablierten und erfolgreichen Verbund auf- und auszubauen.
- Eintrittsgebühr müssen Sie keine entrichten - trotzdem werden Sie von uns laufend und kostenlos unterstützt und geschult.
- Ihre Leistung spiegelt sich in Ihrem Gehalt wider.
- Eine flexible Standortwahl und freie Zeiteinteilung garantieren eine hohe Work-Life-Balance sowie eine sehr einfache Umstellung von Büro- auf Homeoffice.
- Diversität, denn das macht das Leben aufregend – wir wollen einen toleranten, respektvollen, aber auch offenen Umgang mit Menschen aller Religionen, Nationen, Sexualitäten, Meinungen u.s.w. leben und fördern – angefangen bei uns.

Wenn Sie an dieser herausfordernden Position Interesse haben, freuen wir uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung bevorzugt über unsere Karriereplattform. Bei Fragen stehen wir Ihnen unter den unten angegebenen Kontaktdaten gerne zur Verfügung!

Jetzt bewerben

HWE Business Consulting
Bürgergasse 5a, A-8010 Graz
0043 316 81 05 35 – 0
office@hwe-bc.at